



Wolf Power Systems GmbH ist einer der führenden Anbieter für Blockheizkraftwerke im Leistungsbereich von 5 bis 2.000 kW elektrischer Leistung in Deutschland. Als 100 % Tochtergesellschaft der Wolf GmbH mit Sitz in Mainburg ist das Unternehmen in einem starken Konzernverbund im Bereich der Heiz-, Klima- und Solartechnik.

Für die Verstärkung unseres jungen innovativen Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

## **Vertriebsrepräsentanten im Außendienst international Frankreich (m/w)**

### **Ihre Aufgaben sind:**

- Neukundengewinnung mit dem Schwerpunkt Biogas und Klärgas
- Direktakquise im Bereich der Landwirtschaft
- Auf- und Ausbau der Marktanteile und aktiver Vertrieb im Vertriebsgebiet
- Akquisition und Betreuung von Multiplikatoren
- eigenverantwortliche Entwicklung des Vertriebsgebietes
- Verantwortung für Umsätze und Ergebnisse im Vertriebsgebiet
- Erstellung von Ausschreibungsunterlagen
- Angebotsauswertung
- führen der Vertragsverhandlungen, kommerziell sowie technisch
- erarbeiten von Machbarkeitsstudien für konkrete Einzelvorhaben und Erstellen von Wirtschaftlichkeitsberechnungen
- strukturierte Pflege der Kunden-Kontakthistorie im CRM-System
- Teilnahme und Mitarbeit an Messen und Kongressen

### **Sie erfüllen folgende Anforderungen:**

- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten oder Investitionsgütern, idealerweise Landmaschinen oder Kraft-Wärme-Kopplung
- aktive Verkaufspersönlichkeit mit nachweisbaren Erfolgen
- verhandlungssicheres, zuverlässiges und seriöses Auftreten zu den Entscheidern verschiedener Hierarchieebenen
- interkulturelle Kompetenz
- exzellente Französischkenntnisse, idealerweise Muttersprachler
- sehr gute Kenntnisse der französischen Kultur
- verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Interesse an energiewirtschaftlichen Themen
- professionelle, strukturierte und selbständige Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, Motivation und hohe Belastbarkeit gepaart mit zielorientiertem Handeln
- sehr gutes technisches Verständnis
- ausgeprägte kommunikative und analytische Fähigkeiten
- Bereitschaft zur Mobilität auch außerhalb des Vertriebsgebietes
- idealerweise bestehendes Netzwerk im Bereich der Landwirtschaft

### Was können Sie von uns erwarten?

Es ist selbstverständlich für uns, dass wir Ihnen folgendes bieten:



- sicherer, moderner Arbeitsplatz
- eine aufgabengerechte Einarbeitung
- Möglichkeit der persönlichen Entwicklung und spezieller Fortbildungen
- angemessenes Entgelt, ggf. Leistungszulagen
- sehr gute Zukunftsperspektive als Teil der Wolf Power Systems
- zusätzliche Altersvorsorge
- Arbeiten in einem jungen Team
- ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet durch internationale Geschäftsbeziehungen

Sie möchten mit unserem Team das Wachstum bei der Wolf Power Systems GmbH unterstützen?

Sie wollen mit Hingabe, Team- und Kommunikationsfähigkeit, Ausdauer, Flexibilität, Dynamik, Ehrgeiz und Pragmatismus Ihr neues Aufgabengebiet in unserer Firma erfüllen?

Dann sind Sie bei uns richtig und sollten umgehend ihre aussagekräftigen Unterlagen, mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an folgende Anschrift senden:

[karriere@wolf-ps.de](mailto:karriere@wolf-ps.de)

oder

Wolf Power Systems GmbH

z. Hd. Linda Schwedes

Unterm Dorfe 8

34466 Wolfhagen-Ippinghausen